

Florian Renz

Praktiken des Social Networking

Eine kommunikationssoziologische Studie
zum online-basierten Netzwerken
am Beispiel von openBC (XING)

Material zu den Nutzerinterviews

Interviewleitfäden

A) Erster Kontakt über openBC Kontaktfunktion

// **Betreff: E-Mail Interview Online-gestütztes Netzwerken am Beispiel von openBC**

Sehr geehrter Herr ,

über die Suchfunktion von openBC bin ich auf Sie gestoßen.

Mein Name ist Florian Renz, ich untersuche im Rahmen meiner Diplomarbeit die Praktiken des online-gestützten Netzwerkers am Beispiel von openBC. Ich studiere an der Universität Bamberg Soziologie mit den Schwerpunkten Kommunikationswissenschaften und Methoden der empirischen Sozialforschung. Die Diplomarbeit findet im Rahmen eines 2-jährigen, von der Deutschen Forschungsgemeinschaft (DFG) geförderten Projekts an der „Forschungsstelle Neue Kommunikationsmedien“ der Universität Bamberg statt. Nähere Informationen können Sie unter <http://141.13.22.238/fonkblog/> im Internet abrufen.

Im Zuge dieser Arbeit möchte ich etwa 15 detaillierte, E-Mail gestützte Interviews mit zufällig ausgewählten Nutzern führen. Inhalte sind dabei Fragen zu Gewohnheiten und Routinen des Networkings via openBC, zur eigenen openBC-„Biographie“ und zur Entwicklung der persönlichen openBC Netzwerke. Das Interview besteht aus drei E-Mails, in denen ich frei zu beantwortende Fragen stelle.

Ich möchte Sie fragen, ob Sie Interesse haben, an dieser Befragung teilzunehmen und damit meine Arbeit zu unterstützen. Selbstverständlich garantiere ich die Wahrung Ihrer Anonymität und den vertrauliche Umgang mit Ihren Angaben.

Auch für den Fall, dass sie kein Interesse an der Befragung haben, bitte ich Sie um Entschuldigung für die Störung, sowie eine kurze Rückmeldung.

Wenn Sie Fragen zu Inhalten oder zur Vorgehensweise haben sollten, so beantworte ich diese natürlich gerne. Als Dankeschön für Ihre Teilnahme werde ich Ihnen eine Kurzfassung der Ergebnisse dieser Befragung zur Verfügung stellen.

Bitte senden Sie mir bei Interesse eine E-Mail an florian.renz@stud.uni-bamberg.de. Per E-Mail werden Sie in Kürze die ersten Fragen von mir erhalten.

Ich würde mich freuen, wenn ich Sie für die Untersuchung der Networking Praktiken in openBC gewinnen könnte.

Mit freundlichen Grüßen,
Florian Renz

B) Zweiter Kontakt, per E-Mail

// Betreff: E-Mail Interview (1/3) Online-gestütztes Netzwerken am Beispiel von openBC

Sehr geehrte/r Frau/Herr XXX,

ich freue mich, dass Sie mit Ihrer Teilnahme an dieser Untersuchung meine Diplomarbeit unterstützen.

Hierbei handelt es sich um die Erste von drei E-Mails. Jede Frage ist offen gestaltet, das heißt, dass ich keine Antwortoptionen vorgebe, sondern Sie bitten möchte, so ausführlich wie möglich auf jede Frage zu antworten.

1.) Ihrem Profil entnehme ich, dass Sie seit XXX. Mitglied in openBC sind und dabei den Status einer Premium-Mitgliedschaft / kostenlosen Mitgliedschaft besitzen. Bitte erläutern Sie, wie Sie zu openBC gekommen sind und warum Sie Premium-Mitglied / kostenloses Mitglied sind. Können Sie sich vorstellen, diesen Mitgliedsstatus in der Zukunft zu ändern?

2.) Auf Ihrer openBC Seite findet sich die Angabe, dass Sie zurzeit über XX Kontakte verfügen. Versuchen Sie einzuschätzen, welchen Anteil der Kontakte Geschäftspartner ausmachen und welchen Anteil eher private Kontakte ausmachen.

Erläutern Sie bitte auch, wie viele dieser Kontakte Personen sind, die sie aus dem „realen Leben“ zum Zeitpunkt des Zustandekommens des Kontaktes bereits gekannt haben.

3.) Sind durch ihre Networking Aktivitäten in openBC bereits Geschäftsbeziehungen zustande gekommen? Wenn ja, bitte erläutern Sie, in welcher Form sie aus dem Networken mit ihren Kontakten geschäftlichen Nutzen erbringen konnten. Wenn nein, bitte erläutern Sie, welche Umstände dies bislang verhindert haben.

4.) Welche Erwartungen stellen Sie an openBC als internetbasierte Plattform des Networking? Inwieweit ist es zum Beispiel denkbar, dass openBC die herkömmliche Form des Networking ersetzen kann? Wo sehen Sie die Grenzen von openBC?

Vielen Dank im Voraus für Ihre Antworten. Für Fragen und Anmerkungen zum Inhalt und zur Vorgehensweise bin ich sehr dankbar. In wenigen Tagen werde ich Ihnen eine weitere E-Mail senden.

Mit freundlichen Grüßen,
Florian Renz

C) Dritter Kontakt, per E-Mail

// **Betreff: E-Mail Interview (2/3) Online-gestütztes Netzwerken am Beispiel von openBC**

Sehr geehrte/r Frau/Herr XXX,

herzlichen Dank für Ihre Antworten. Nach den etwas allgemeineren Fragen in meiner letzten E-Mail würde ich gerne einige etwas detailliertere Fragen zu ihren Routinen im Umgang mit openBC stellen.

Auch dieses Mal ist jede Frage offen gestaltet, das heißt, dass ich keine Antwortoptionen vorgebe, sondern Sie wieder bitten möchte, möglichst ausführlich auf jede Frage zu antworten.

1.) Wie und zu welchen Gelegenheiten fügen Sie andere Teilnehmer zu ihren openBC Kontakten hinzu? Welche Kriterien sind entscheidend, wenn sie abwägen, einen Kontakt zu bestätigen oder abzulehnen, nachdem Sie von einem Teilnehmer kontaktiert wurden?

2.) Haben Sie bereits negative Erfahrungen beim kontaktieren oder kontaktiert werden gemacht? Wenn ja, bitte erläutern Sie die Erfahrungen.

3.) Sie sind bereits seit XXX openBC Mitglied. Seit diesem Zeitpunkt ist die Anzahl der Nutzer erheblich angestiegen. Bitte erläutern Sie, ob sich Ihre openBC Networking Routinen im Laufe dieser Zeit geändert haben oder ob sie die Plattform nach wie vor auf die gleiche Art und Weise zu den gleichen Zwecken nutzen, wie zu Beginn Ihrer Nutzung.

4.) Neben openBC gibt es ähnliche „Social Network Sites“, sowohl im geschäftlichen Bereich (LinkedIn z.B.) als auch im privat-freundschaftlichen Bereich (Friendster z.B.). Kennen Sie diese oder ähnliche Angebote? Wenn ja, bitte erläutern Sie, wie sie diese Angebote im Vergleich zu openBC einschätzen. Falls Sie eine solche „Social Network Site“ nutzen, versuchen Sie bitte, einen Vergleich zum Angebot von openBC zu ziehen.

Ich möchte mich sehr für Ihre Antworten in diesem zweiten Teil bedanken. Auch für Fragen und Anmerkungen zum Inhalt und zur Vorgehensweise bin ich Ihnen sehr dankbar.

In Kürze werde ich Ihnen eine letzte E-Mail schicken, in der ich unter Umständen einige Antworten von Ihnen aufgreifen werde und die Gelegenheit nutzen möchte, noch einmal Rückfragen stellen zu können.

Mit freundlichen Grüßen,
Florian Renz

D) Vierter Kontakt per E-Mail

// Betreff: E-Mail Interview (3/3) Online-gestütztes Netzwerken am Beispiel von openBC

Sehr geehrte/r Frau/Herr XXX,

herzlichen Dank für Ihre Antworten zu meiner Befragung. Zu beiden Frageserien habe ich bislang über 15 komplett ausgefüllte Fragesätze vorliegen.

Diese letzte E-Mail möchte ich nutzen, noch einmal einige Themenbereiche anzuschneiden, die von einigen Befragungsteilnehmern erwähnt wurden:

1.) In Ihren Antworten war immer wieder die Rede von „Vertrauen“ bei der Suche und der Bestätigung neuer Kontakte.

In jedem openBC Profil lassen sich dabei drei Elemente unterscheiden: a) das Portrait, b) die statistischen Angaben (Anzahl der Kontakte, Mitglied seit, Abrufe, Mitgliedsstatus, Aktivitätsindex), sowie c) die Businessdaten. Bitte versuchen sie zu erläutern, welche Rolle die einzelnen Elemente in einem openBC Profil bei der Beurteilung eines Mitglieds spielen.

2.) Einige Teilnehmer dieser Befragung haben die Relevanz der Foren im Online-Networking Prozess verdeutlicht. So würden aktive Forenteilnehmer mehr Kontakte besitzen und deren Profile häufiger aufgerufen werden.

Bitte beschreiben Sie, inwieweit Sie die openBC Foren nutzen und ob Sie darin einen Vorteil in der Nutzung gegenüber anderen Foren sehen.

3.) Erwähnt wurde auch der interessante Aspekt, dass openBC inzwischen so verbreitet ist, dass man von potentiellen Kontakten in der "Offline-Welt" bereits erwartet, in openBC registriert zu sein.

Bitte beschreiben Sie, ob sie diese Ansicht teilen bzw. ob Sie sogar selbst ähnliche Erwartungen an ihre Kontakte in der "Offline-Welt" stellen.

4.) Alle Teilnehmer der Befragung waren sich einig, dass openBC die herkömmliche Form des Networking nicht vollständig ersetzen kann. Dennoch wurden sehr viele Vorteile des „openBC Networkings“ erkannt. In diesem Zusammenhang wurden auch die openBC Treffen erwähnt, die in vielen Städten regelmäßig durchgeführt werden.

Bitte erläutern Sie, ob Sie an solchen Treffen bereits teilgenommen haben und vergleichen Sie diese Veranstaltungen bitte mit herkömmlichen Networking Treffen. Versuchen Sie einzuschätzen, welche Auswirkungen die Veranstaltungen auf Ihr Agieren in openBC bisher gehabt haben bzw. in der Zukunft haben könnten (höhere Anzahl an Kontakten, neue potentielle Geschäftspartner, private Bekanntschaften z.B.).

Zum Abschluss möchte ich Ihnen die Gelegenheit geben, mir Ihre Ideen und Hinweise zum online-gestützten Networking mitzuteilen. Gibt es etwas, das Ihnen zu diesem Themenkomplex einfällt und Ihnen wichtig erscheint, was bisher noch nicht erwähnt wurde?

Ich danke Ihnen jetzt schon herzlich, dass sie sich die Zeit genommen haben, meine Fragen zu beantworten!

Meine Diplomarbeit wird gegen Ende des Jahres fertig gestellt sein. Als Dankeschön für Ihre Teilnahme kann ich Ihnen eine Kurzfassung der Ergebnisse dieser Befragung zur Verfügung stellen. Teilen Sie mir dazu einfach mit, ob Sie daran Interesse haben; sie erhalten dann in einigen Wochen eine Zusammenfassung der wichtigsten Ergebnisse dieser Befragung mit einigen Anmerkungen zum theoretischen Hintergrund meiner Arbeit.

Ich wünsche Ihnen weiterhin viel Spaß und Erfolg mit dem Networking auf openBC!

Mit freundlichen Grüßen,
Florian Renz

Daten

ID	Mail 1 Antwort 1	Mail 1 Antwort 2	Mail 1 Antwort 3	Mail 1 Antwort 4
	<p>Ihrem Profil entnehme ich, dass Sie seit XXX. Mitglied in openBC sind und dabei den Status einer Premium-Mitgliedschaft / kostenlosen Mitgliedschaft besitzen. Bitte erläutern Sie, wie Sie zu openBC gekommen sind und warum Sie Premium-Mitglied / kostenloses Mitglied sind. Können Sie sich vorstellen, diesen Mitgliedsstatus in der Zukunft zu ändern?</p>	<p>Auf Ihrer openBC Seite findet sich die Angabe, dass Sie zurzeit über XX Kontakte verfügen. Versuchen Sie einzuschätzen, welchen Anteil der Kontakte Geschäftspartner ausmachen und welchen Anteil eher private Kontakte ausmachen. Erläutern Sie bitte auch, wie viele dieser Kontakte Personen sind, die sie aus dem „realen Leben“ zum Zeitpunkt des Zustandekommens des Kontaktes bereits gekannt haben.</p>	<p>Sind durch ihre Networking Aktivitäten in openBC bereits Geschäftsbeziehungen zustande gekommen? Wenn ja, bitte erläutern Sie, in welcher Form sie aus dem Netzwerken mit ihren Kontakten geschäftlichen Nutzen erbringen konnten. Wenn nein, bitte erläutern Sie, welche Umstände dies bislang verhindert haben.</p>	<p>Welche Erwartungen stellen Sie an openBC als internetbasierte Plattform des Networking? Inwieweit ist es zum Beispiel denkbar, dass openBC die herkömmliche Form des Networking ersetzen kann? Wo sehen Sie die Grenzen von openBC?</p>
1	<p>Werbung durch Arbeitskollegen Nutze hauptsächlich Suchfunktionen, Nachrichtenübermittlung als auch die Info, wer meine Seite besucht hat > geht nur mit Premium-Mitgliedschaft. Derzeit nicht, da ich oben genannte Funktionen sowohl beruflich als auch privat nutze. Sollte ich die Funktionen beruflich nicht mehr nutzen, könnte ich mir eine Statusänderung vorstellen.</p>	<p>ca. 60 % berufliche Kontakte ca. 70 % habe ich bereits aus dem realen Leben gekannt. Habe nur wenige Kontakte, die ausschließlich über openBC zustande gekommen sind.</p>	<p>Ja, wir suchen über openBC auch interessante Mitarbeiter und haben schon 2x Kontakte zu einem Bewerbungsgespräch eingeladen (letztendlich aber nicht eingestellt). Des Weiteren suchen wir auch Geschäftskontakte, aber dies eher über die regionalen openBC Treffen. Daraus sind bereits interessante Kontakte entstanden, (monetärer) geschäftlicher Nutzen ist daraus aber bisher nicht entstanden.</p>	<p>Habe keine zu hohen Erwartungen an das Networking in openBC, ich denke der persönliche Kontakt ist durch nichts zu ersetzen. Vorteil dieses Networking ist allerdings, dass Kontakte über längere Zeiträume verfolgt werden können (auch bei Firmenwechsel). Des Weiteren kann man anhand der Kontakte und Hobbies der Kontakte interessante Schlüsse ziehen, bzw. hat evtl. einen guten Anknüpfungspunkt. Die komfortable Suchfunktionen sind allerdings durch nichts zu ersetzen um erst einmal interessante Kontakte zu finden.</p>

9	<p>Ein Bekannter hat mich zu OPEN BC eingeladen. Seiner Einladung bin ich gefolgt und habe mich dort angemeldet. Ich bin Premium-Mitglied weil ich die Vorteile schätze, die eine Premium-Mitgliedschaft mit sich bringen. Z.B. kann ich über OpenBC Emails an Kontakte versenden oder auf meiner Kontaktseite schauen, wer zuletzt meine Kontaktseite aufgerufen hat. Nein, ich kann mir derzeit keine Änderung diesen Mitgliederstatus vorstellen.</p>	<p>Rein geschätzt würde ich behaupten, dass die meisten Kontakte eher privater Natur sind. Obwohl darunter viele ehemalige sowie aktuelle Kollegen und Kunden zu finden sind. Richtige Geschäftspartner sind kaum vertreten, da ich selbst nicht selbständig bin und so wenig mit „reinen“ Geschäftspartnerschaften zu tun habe. Meine Kontakte würde ich aber schon zur Hälfte als „professionelle“ Kontakte bezeichnen. 80 Prozent meiner Kontakte kannte ich schon aus dem Realen Leben.</p>	<p>Erläutern Sie bitte Geschäftsbeziehungen. Mein erstes Interesse an OpenBC liegt nicht darin unbedingt Geschäftsbeziehungen zu generieren. Für mich ist es vordergründig neue Perspektiven und Ideen kennen zu lernen. Ein Netzwerk zu schaffen voller vielfältiger Aspekte, die sich sowohl in beruflicher bzw. professioneller als auch in privater Richtung bewegen.</p> <p>Im Entferntesten Sinn habe ich dennoch auch Geschäftsbeziehungen generiert. Diese haben mir ermöglicht einen neuen Einblick in die Berufswelt zu erlangen und weitere Netzwerke dieser Art zu finden.</p>	<p>Als Internetbasierte Plattform ist es von großem Vorteil überall auf der Welt Zugriff auf OpenBC zu erhalten. Die Möglichkeit neue Kontakte zu knüpfen geht über diese Plattform um das Vielfache schneller als ohne.</p> <p>Jedoch wird die Intensität eines persönlichen Kontaktes nie übertreffen können. Dafür kann aber nach Kontaktierung in OpenBC ein persönliches Treffen prinzipiell ermöglicht werden.</p>
20	<p>Ich bin durch einen Freund (Anwalt) zu openBC gekommen. Den Mitgliedsstatus werde ich voraussichtlich nicht ändern, da ich mich sehr wenig damit beschäftige und nur einmal in der Woche meinen wöchentlichen Statusreport lese.</p>	<p>Ca. ein Drittel sind private Kontakte, welche ich auch schon vorher kannte.</p>	<p>Es waren etliche Anfragen meiner Kontaktpersonen. Geschäftsbeziehungen sind trotz einiger Termine nicht zustande gekommen. Meistens hat es einfach nicht "gepasst"!</p>	<p>Ich glaube nicht, daß openBC das "normale" Networking ersetzen kann, da hier alles sehr anonym ist und viele nur "verkaufen" wollen. Der persönliche Kontakt ist nicht zu ersetzen. Man braucht viel Zeit um neue Kontakte zu knüpfen und diese dann "am Leben zu erhalten". Für mich ist hier der persönliche Kontakt einfach unersetzbar und ich habe mein Network über viele Jahre bei Tagungen und anderen Veranstaltungen bzw. über Freunde und Geschäftskollegen aufgebaut.</p>

28	<p>Ich wurde von meinen Kollegen auf openbc aufmerksam. Nach der Testphase habe ich mir einen Premium Account zugelegt da es für meine berufliche Tätigkeit förderlich ist auf die openbc Teilnehmer zurückgreifen zu können. Nein, ich werde diesen Status beibehalten</p>	<p>10% der Kontakte kannte ich zuvor schon aus dem persönlichen Kontakt. Dies sind in der Regel auch meine privaten Kontakte. Die restlichen 90% sind geschäftliche Kontakte.</p>	<p>Es sind einige interessante Kontakte entstanden. Als Personaldienstleister habe ich so neue Kunden kennengelernt und relevante Kandidaten für offene Positionen gefunden.</p>	<p>Ich finde openbc eine interessante Lösung für einen Erstkontakt. Eine tiefgehende Beziehung in Form eines persönlichen Kennenlernens kann und wird openbc nie ersetzen können.</p>
34	<p>Ich bin über mein Freund (Herr anonymisiert) zu Open BC gekommen. Er hat mich einfach eine Einladung gesendet und ich habe es akzeptiert. Ich habe eine kostenlose Mitgliedschaft, da die Funktionen, die dort mir angeboten werden, für meine derzeit Bedürfnisse völlig ausreichend sind. Ich nutze nämlich die Plattform nicht intensiv. Zur Zeit reicht es mir so und ich denke nicht nach, mein Status zu ändern.</p>	<p>Ca. 35% meiner Kontakte sind Geschäftspartner, also 75% privat. 80% meiner Kontakte kannte ich vorher bereits aus dem "realen Leben". Ich habe ein paar alte Bekannten oder Kommilitonen über die Plattform wiedergefunden.</p>	<p>richtige Geschäftsbeziehungen sind nicht zustande gekommen. Ich wurde aber öfters mal kontaktiert, von Leuten, die Ihre Leistung als Künstler und/oder Moderatoren an die Messe Frankfurt anbieten wollten. Ich habe die Kontakte, dann an Kolleginnen weitergegeben, die solche Kontakte benötigen könnten. Ich habe selbst bis jetzt keine Netzwerken Aktivitäten angefangen. Ich habe eher nach Bekannten oder Freunden von früher gesucht.</p>	<p>Meine Erwartungen sind eher bescheiden. Einfach die Möglichkeit haben sich über Firmen und Personen zu informieren, alte Bekannte wiederzufinden und bei Bedarf eventuell später Geschäftsbeziehungen aufbauen. Ich finde die Plattform sehr hilfreich, um Kontakte zu suchen, dennoch bin ich der Ansicht, dass so eine Plattform niemals den richtigen "realen" Networking ersetzen wird. Es kann ihn einfach unterstützen aber nicht ersetzen. Ich habe sehr effektive Networking Erfahrungen eher bei Schulungen, Seminaren oder weiteren Meetings gemacht. Dort kann man sich ein Bild der Personen während einer Veranstaltung oder eines Seminars besser machen, man kann sich direkt austauschen, beobachten und Gemeinsamkeiten besser entdecken. Über die Plattform kann man sich nicht so schnell ein Bild über die Leute machen und richtig einschätzen, wie der Kontakt sich entwickeln kann oder was daraus geschäftlich kommen kann. Es ist viel einfacher sich unter Wörtern zu verstecken. Die Körpersprache verrät aber öfters viel mehr.</p>

37	<p>Ein Bekannter aus Hamburg, kommt hier aus Kiel, empfahl mir das, ich schaut es mir an und fand das eher nicht so spannend. Ein halbes Jahr oder Jahr später kam diese Empfehlung nochmal und ich meldete mich an. Wer genau das dann war, weiß ich nicht mehr.</p> <p>Ich denke nicht, das ich OpenBC bezahlen werde. Bis jetzt fand ich das nicht so spannend und Kontakte kann man auch via Mail pflegen ohne Bezahlung.</p>	<p>15 Leute kannte ich vorher schon. Teils beruflich, teils privat. Ist dann aber schon privat geworden. Man verstand sich halt. 4-5 sind rein beruflich.</p> <p>Der Rest ist reiner OpenBC-Kontakt. (Anm. FR: insgesamt hat er 34 Kontakte)</p>	<p>Nein, gar nicht. Die 15 von oben kannten mich ja eh schon, der Rest arbeitet teils für die gleiche Firma, also erübrigt sich der Kontakt. :D Oder man mailte irgendwann nicht mehr.</p>	<p>Ersetzen <u>gar nicht</u> ! Man kann sicher damit Kontakte aufbauen aaaaber es ersetzt nie das persönliche Gespräch mindestens per Telefon oder besser real vor Ort von Angesicht zu Angesicht. Nee nee, ist eine nette Geschichte aber kein Ersatz für die Realität.</p>
54	<p>OpenBC habe ich auf einem Kongress vor einigen Jahren kennengelernt und bin durch einen Ex-Kollegen aktiv geworden. Nach Gründung meiner Firma habe ich eine gute Möglichkeit gesehen, alte Kontakte aufzufrischen und neue Kontakte aufzumachen. Den Status werde ich vorläufig nicht ändern.</p>	<p>Das Verhältnis meiner Kontakte zwischen "privat" und geschäftlich ist ca. 30:70. Alle "privaten" Kontakte waren mir vorher bekannt, einige geschäftliche Kontakte ebenfalls. Das Gros der Kontakte war mir jedoch persönlich nicht bekannt.</p>	<p>Es gab bisher einige neue Geschäftsbeziehungen, jedoch über alte Kontakte. In erster Linie nutzen Menschen mein Profil, um sich zu bewerben...</p>	<p>Wie in allen Bereichen ergänzt die internetbasierte Kommunikation die Kommunikation, jedoch wird sie niemals die reale Kommunikation ersetzen.</p>
52	<p>Ich bin mehrfach von OpenBC-Nutzern zur Registrierung bei OpenBC eingeladen worden und habe eine dieser Einladungen in 06/04 angenommen.</p> <p>Einige Monate später habe ich das Premiumangebot gebucht - in erster Linie, um Teilnehmer und bestehende Kontakte aktiv anschreiben zu können und um gezielter suchen zu können.</p> <p>Andere Premium-Features (Terminverwaltung; Überblick über Nutzer, die mein Profil angeklickt haben) sind zwar teilweise recht</p>	<p>Etwa ein Drittel meiner Kontakte sind privat, der Rest ist geschäftlich. Etwa 70% der beruflichen Kontakte und alle Privatkontakte kannte ich bereits vorher.</p> <p>OpenBC dient also vielfach der Bestätigung eines bestehenden Kontaktes ("Jetzt habe ich Sie hier auch gefunden...") und leider nur zum Teil der Generierung von Neukontakten.</p> <p>Allerdings kannte ich von den beruflichen Kontakten nur wenige persönlich, sondern lediglich über Telefon und E-Mail. Viel meiner OpenBC-Kontakte sind</p>	<p>Ja, es sind bereits mehrere Geschäftsbeziehungen zustande gekommen.</p> <p>Einige OpenBC-Nutzer haben mich angeschrieben, um etwas über projektwerk zu erfahren (z.B. wenn sie einen neuen Auftrag oder einen Dienstleister für ein Projekt suchen).</p> <p>Umgekehrt habe ich auch Personen angeschrieben, die in Foren nach Dienstleistern bzw. Jobs suchten und projektwerk passende Aufträge bzw. Dienstleister</p>	<p>OpenBC kann (wie andere elektronische Medien) einen persönlichen oder telefonischen Kontakt nicht ersetzen, da über das Messaging-Tool wichtige Informationen nicht ausgetauscht werden können (Tonfall, Mimik usw.).</p> <p>OpenBC erleichtert die Kontaktgenerierung und hilft auch dabei, einen losen Kontakt zu erhalten. Für das Knüpfen engerer Kontakte und den Aufbau von Vertrauen ist OpenBC nicht geeignet.</p>

	<p>unterhaltsam, hätten mich aber nicht zur Buchung bewogen. Ich spiele allerdings mit dem Gedanken, meine Premium-Mitgliedschaft zu kündigen, da der Nutzen von OpenBC langsam aber sicher abnimmt.</p>	<p>aktive Mitglieder bei projektwerk (= Online-Vermittlungsplattform für Projekte aus IT, Medien...), und wir "kennen" uns aus diesem Kontext.</p>	<p>vermitteln konnte. Meiner Erfahrung wird man über eigene Forenpostings am häufigsten kontaktiert. Allerdings sind diese Kontaktforderungen für beide Seiten häufig weniger nützlich, da viele Nutzer offenbar Kontakte ohne konkreten Anlass "auf Vorrat" sammeln möchten.</p>	
49	<p>Durch eine persönliche Empfehlung eines anderen Mitglieds. Bislang habe ich keinen entsprechenden Gegenwert einer Premium-Mitgliedschaft entdecken können.</p> <p>Können Sie sich vorstellen, diesen Mitgliedsstatus in der Zukunft zu ändern? Grundsätzlich ja, sofern og Voraussetzung erfüllt ist.</p>	<p>g: 15 / p: 85 v.H. reale: ca. 60v.H. (Freunde, Kommilitonen, Kollegen etc.)</p>	<p>Lediglich in Form von Informations-/Gedankenaustausch, keine Verträge oder entgeltlichen Leistungen. Für die Aufnahme geschäftlicher Verbindungen gibt es bei 'meinem Arbeitgeber strenge Vorschriften, was die Qualitätsprüfung externer Anbieter angeht. Diese wären allein durch den Kontakt im openBC nicht gegeben. Vielmehr werden größere Aufträge durch Ausschreibungen, Einen Geschäftskontakt würde ich auch nicht ohne derartiges Verfahren mit einem OpenBC-Kontakt, da dies sonst schnell den Eindruck erwecken könnte, ein Vertrag sei aufgrund einer persönlichen Bekanntschaft (und sei es nur über OpenBC) geschlossen worden.</p>	<p>Persönlich habe ich keine feste Erwartung, sondern sehe die Mitgliedschaft als Versuch an. Herkömmliches Networking stößt schnell an Grenzen, da man sich regelmäßig in einem gleichartigen Umfeld bewegt. In OpenBC ist der Kontakt zw. sehr unterschiedlichen Branchen und Menschen schneller und einfacher möglich. Ein Ersatz der direkten persönlichen Beziehung ("Auge in Auge") ist es nicht, allerdings sind bei einem Verlassen der technischen Plattform, dh durch Treffen, Vorträge, Stammtische etc. diese Nachteile ausgleichbar.</p>

18	<p>Wenn ich mich richtig erinnere, habe ich in einem Online-Newsletter einen Artikel über openbc gelesen und es daraufhin ausprobiert. Ich bin kostenloses Mitglied, da bisher keine konkreten Geschäftsbeziehungen über openbc zustande gekommen sind und mir die features der basisversion vorerst reichen. Ich kann mir auf jeden Fall vorstellen, den Status in Zukunft zu ändern.</p>	<p>Der Anteil von Geschäftspartnern und privaten Kontakten ist relativ ausgewogen, 25 gesch. und 20 private, wobei ich die privaten Kontakte alle schon vorher kannte.</p>	<p>Durch Networkingaktivitäten sind zwar einige nützliche Kontakte zustande gekommen, konkrete Geschäfte allerdings noch nicht. Welche Umstände dies bisher verhindert haben weiß ich auch nicht, jedenfalls kamen noch nie konkrete Anfragen oder Aufträge über openbc.</p>	<p>Meine Erwartungen an ein internetbasiertes networkingtool erfüllt openbc auf jeden Fall. Mehr features sind eigentlich nicht nötig. Das herkömmliche networking kannes deswegen nicht ersetzen, weil ich grundsätzlich den direkten Kontakt für unersetzlich halte – die meisten Kunden und Geschäftspartner sehen das erfahrungsgemäß genauso. Openbc ist aber ein sehr nützliches Tool, um in lockerem Kontakt zu bleiben, außerhalb der „normalen“ Geschäftskorrespondenz.</p>
68	<p>Ein Bekannter, den ich über ein Studienförderungsprogramm kenne, hat mich per Link zu openbc eingeladen. Kostenloses Mitglied bin ich, weil das die Standardvariante ist. Momentan kann ich mir nicht vorstellen, meinen Status zu ändern und dafür zu zahlen.</p>	<p>Alle Personen kannte ich bereits persönlich, als Sie zu Kontakten in openbc wurden. Rein private Kontakte sind höchstens 5 dabei, wobei auch diese noch ein wenig in den geschäftlichen Bereich fallen. Der Großteil sind Kontakte, die über's Studium zustande kamen und nun geschäftlich fortgesetzt werden. Da ist es schwer zu trennen. Ein Viertel etwa direkt aus dem Studium, etwa ein Drittel bis die Hälfte aus einem Studienförderprogramm und der Rest aus der jetzigen Tätigkeit oder privat.</p>	<p>Direkte Geschäftsbeziehungen noch nicht. Ich bin jedoch erst kürzlich einem Forum zu meinem Forschungsthema beigetreten, vielleicht ändert das ja etwas. Ich glaube aber nicht, dass sich damit die selben Kontakte wie über Messen oder persönliche Bekanntschaften herstellen lassen.</p>	<p>Die herkömmliche Form kann es glaube ich nicht ersetzen. Ich denke, dass es mehr dazu dient, die Kontakte irgendwo schön sauber aufgeführt zu haben und Querverbindungen zu anderen Personen zu sehen. Evtl. auch, um Personen anzusprechen, die man nicht selbst kennt, aber den Kontakt über einen gemeinsamen Bekannten herstellen zu können.</p>

65	<p>Ich bin über einen ehem. Studienkollegen direkt nach dem Studiumsabschluß darauf hingewiesen worden, wir mögen diese Plattform dazu nutzen, um in Kontakt zu bleiben und ev. neue Geschäftsbeziehungen zu Beginn unseres Arbeitslebens zu erhalten. Da ich bisher noch sehr wenig mit openBC gearbeitet habe (hauptsächlich um Querverbindungen zu Bekannten oder (teils ehem.) Arbeitskollegen herzustellen), bin ich kostenloses Mitglied. Ich denke nicht, dass sich der Status in nächster Zeit (im nächsten Jahr) ändern wird. Bei meiner zukünftigen Forschungs- und Lehrtätigkeit könnten sich durch eine Prämiemitgliedschaft aber durchaus interessante Kontakte knüpfen lassen.</p>	<p>Anteil Geschäftspartner: 1/3, private Kontakte: 2/3 (ehem. Studienkollegen, Freunde), grundsätzlich sind alle Kontakte beim Zustandekommen bereits bekannt gewesen.</p>	<p>Nein, bisher noch nicht wirklich. Da ich aber erst am Beginn meines Arbeitslebens stehe, denke ich, dass das normal ist. Wahrscheinlich ergaben sich deswegen noch sehr wenig Kontakte, da ich selbst wenig Aktivitäten in diese Richtung setze oder mein Profil nicht ausführlich oder ansprechend genug ist. urch bestehende Kontakte leichter neue zu finden.</p>	<p>Wenn man openBC umfangreich nutzt und als Premium-Mitglied alle Möglichkeiten der Kommunikation und des Aufbaus von Kontakten hat, denke ich schon, dass es herkömmliche Networking-Prozesse ersetzen oder zumindest erweitern bzw. unterstützen kann. Mit Hilfe von Quer-Beziehungen zu anderen Personen lassen sich sehr schnell neue Kontakte aufbauen und Gemeinsamkeiten herausfinden. Ich denke auch, dass openBC sehr wertvoll ist, den Überblick über bereits bestehende Kontakte zu behalten (z.B. Jobwechsel, neue Bereiche, ... von Kontakten) und durch bestehende Kontakte leichter neue zu finden.</p>
92	<p>OpenBc wurde mir aus meinem persönlichen privaten Netzwerk empfohlen. Das Tool schien mir von Beginn an nützlich, um mein persönliches Netzwerk zu managen. Der Status eines Premium Mitgliedes ermöglicht mir den Zugang zu weiteren nützlichen Tools, ansonsten liegt mir an dem Status wenig.</p>	<p>Das Verhältnis liegt bei 90 : 10 beruflich / privat Aus den beruflichen Kontakt besteht zu ca. 80 % persönlicher Kontakt. Ursprünglich lag das Netzwerk bei ca. 40 % und hat sich schrittweise auf die heute 103 Peronen erweitert.</p>	<p>JA, bzw. haben sich entsprechend intensiviert Durch die Kommunikationstools hat sich die Bindung an Menschen intensiviert, daraus bauen sich Vorbehalte ab. Durch entstehendes Vertrauen mittels schriftlicher wie persönlicher Kontakte ergeben sich Möglichkeiten der Zusammenarbeit. Auch die Sicht auf Querverbindungen ermöglicht den leichten Zugang zu weiteren interessanten und relevanten Gesprächspartnern.</p>	<p>OpenBC ist ein Tool, welches Anwendungen bereit hält. Das Networking und somit auch der Erfolg liegt beim Nutzer. OpenBC ist geeignet, interessante Gesprächspartner offen zu legen. Die Transformation, aus der Chance eine reale Beziehung aufzubauen, liegt wie bereits erwähnt beim User. OpenBC stellt somit einen Kanal dar. Ähnlich einer Kundenbeziehung gilt es auch bei persönlichen Beziehungen verschiedene Kanäle (Networking Plattformen, Telefon, persönliches Gespräch usw.) miteinander zu verbinden.</p>

84	<p>durch zwei meiner Kontakte bin ich auf den openBC aufmerksam geworden und habe mich schließlich auf Einladung eines Kontaktes angemeldet die Premium-Mitgliedschaft habe ich beantragt, um die erweiterten Funktionen nutzen zu können; Hintergrund dabei war konkret, dass ich Personalverantwortliche in Großunternehmen suche, die ggf. bereit sind, sich an der Datenerhebung im Rahmen meiner Diplomarbeit zu beteiligen den Mitgliedstatus werde ich voraussichtlich in den nächsten Monaten ändern, da ich die Funktionen dann nicht mehr in vollem Maße benötige</p>	<p>"Geschäftspartner" trifft in meinem Fall eher nicht zu (Hinweis: ein Teil meiner Kontakte sind Ansprechpartner meiner Datenerhebung) ziemlich genau sind 50 % private Kontakte und 50 % "Geschäftspartner" 23 meiner 44 Kontakte kannte ich bereits vor der "Kontaktaufnahme" im openBC aus dem "realen Leben".</p>	<p>ja, durch meine Kontaktaufnahmen in openBC habe ich Ansprechpartner für meine Diplomarbeit finden können (teilweise sind diese nun auch meine direkten Kontakte) leider geben nicht so viele Personen Feedback, wie ich mir erhofft hatte, obwohl ich mich bei allen Personen in meinen Anfragen an deren Interessen ausgerichtet hatte (d.h. ich habe lediglich Personen angeschrieben, die bieten, was ich suche) andererseits habe ich in Einzelfällen auch sehr positive Erfahrungen gemacht, d.h. einige Personen haben über meine Anfragen hinaus noch support angeboten</p>	<p>meine Erwartungen: Datensicherung; Kontrolle persönlicher Daten; ansprechende Aufbereitung der Seiten; alle Personen sollten ihr Profil ernsthaft und wahrheitsgemäß pflegen (bei vielen - vielleicht ist das auch nur mein subjektiver Eindruck - wird eine gewisse Tendenz zur positiven Selbstdarstellung deutlich); außerdem erwarte ich eigentlich auf Anfragen ein kurzes Feedback (egal ob positiv oder negativ), wenn die Nachrichten eindeutig an den angegebenen Interessen der jeweiligen Person ausgerichtet sind; - ersetzen können und sollten sich die herkömmliche Form des Networking und openBC nicht; ich denke sie können sich sinnvoll ergänzen, z.B. wie es in Form von openBC-Treffen in verschiedenen Städten etc. realisiert wird.</p>
85	<p>Ich bin über unseren Kunden anonymisiert, der die Networking-Organisation MEETINGplus betreibt, auf OpenBC gekommen. anonymisiert, ein alter Freund von mir, hat die Plattform seinen Mitgliedern und Geschäftspartnern empfohlen. Wir haben außerdem am Anfang des Projekts recherchiert, ob es sich für MEETINGplus lohnen könnte, eine Online-Networking-Plattform anzubieten und haben dabei das Konzept von OpenBC, das damals noch am Anfang stand, recht genau analysiert. Herr anonymisiert hat sich dann -- wie ich finde, richtigerweise --</p>	<p>Bestimmt 55 Kontakte sind geschäftlich (von 63 Anm FR). Ich habe alle vorher persönlich gekannt, mit einer oder zwei Ausnahmen.</p>	<p>Teilweise ja. Wir haben über eine Empfehlung mit einer Firma gemeinsam Angebote für Projekte abgegeben, da unsere Leistungen sich ergänzen. Daraus ist aber bisher nichts geworden. Generell ist OpenBC für mich eher eine Möglichkeit, mein Netzwerk "zusammenzuhalten" und weniger eine wirkliche Projekt-Plattform. Das funktioniert online nicht so gut.</p>	<p>Die Grenzen von OpenBC liegen ganz klar dabei, mit völlig fremden Menschen Kontakt aufzunehmen, das wird (in beide Richtungen) als unseriös bzw. suspekt empfunden. Für mich ist der Vorteil der Plattform, dass ich Menschen, die ich "offline" kenne, dort wiedertreffen und mit mir vernetzen kann. Besonders interessant sind die diversen Querverbindungen (gemeinsame Geschäftspartner und Bekannte, verschiedene Verknüpfungen). Weiter ist es interessant, ehemalige Kollegen wiederzufinden und zu sehen, was diese mittlerweile machen (da</p>

	<p>entschieden, kein Konkurrenzprodukt auf den Markt zu bringen, sondern das digitale Angebot ergänzend zu seinem "analogem" Konzept mit einer Kooperation einzubinden. Ich bin Premium-Mitglied, weil einige Funktionen, die ich nutzen wollte, nicht für Standard-Mitglieder verfügbar waren (ich muss aber gestehen, dass ich mich nicht erinnern kann, was das damals war). Kurz nach Abschluss meiner Premium-Mitgliedschaft habe ich außerdem ein zusätzliches Jahr bei einer Aktion von OpenBC gewonnen.</p>			<p>gibt es oft auch Akquisemöglichkeiten, da man sich ja schon kennt und weiß, wie der andere arbeitet). Meine Erwartungen an OpenBC sind gar nicht so groß, ich stelle eher fest, dass ich mittlerweile von Geschäftsleuten -- besonders "Dienstleistern" im weitesten Sinne, wie es mein Unternehmen auch ist -- erwarte, dass sie Mitglieder sind. Ich recherchiere so auch oft neue Kontakte, die ich offline geknüpft habe. So kann ich oft interessante Informationen über Menschen finden, die neu in meine Kontakte gekommen sind. Das herkömmliche Networking kann OpenBC für mich nicht ersetzen, aber stark erleichtern, besonders international (dabei sind die Gelegenheiten, sich real zu treffen, geringer, daher wird eine Online-Plattform dafür immer wichtiger).</p>
76	<p>Ein Freund schickte mir ein Einladungslink zu. Einen Betrag für dieses Tool zu zahlen sehe ich momentan für mich noch nicht als notwendig an. Bei einer eventuellen beruflichen Neuorientierung könnte sich diese Meinung jedoch ändern.</p>	<p>75% Private Bekanntschaften. 75% kannte ich schon vorher.</p>	<p>Geschäftsbeziehungen sind nur am Rande zustande gekommen. Ich habe vermittelt zwischen gemeinsamen Interessen verschiedener Personen. Für mich hat sich nie ein materieller Wert daraus entwickelt. Bei einer beruflichen Neuorientierung könnte dies jedoch sehr wahrscheinlich anders aussehen.</p>	<p>openBC wird niemals die herkömmliche Form von „networkings“ ersetzen. Es ist jedoch ein starkes Tool, das meiner Ansicht nach auf einer ganz anderen Ebene arbeitet und das sehr effektiv! Das wirkliche Leben birgt viel tiefere Formen des sog. "Networkings", das oft auch auf Vertrauen, und emotionalen Werten basiert - etwas was openBC in digitaler Form so nicht ersetzen kann. Ich möchte fast sagen, dass openBC - zumindest in beruflicher Hinsicht - eine reine, fast egoistische getriebene,</p>

				Zweckgemeinschaft darstellt.
78	<p>Ich wurde von einem Freund eingeladen. Premium.Mitglied bin ich (derzeit) nur, weil ich jeweils 10 Personen zu openbc eingeladen habe bzw. einege von mir eingeladenen Premiummitgliedschaften abgeschlossen hatten. Ich würde dafür wohl derzeit kein Geld zahlen.</p>	<p>50% privat, 50% geschäftlich. ich kannte nahezu 100% aus dem realen Leben. Ich habe noch nie jemdanen eingeladen, den ich nicht persönlich kenne. Ein paar wenige (max. 5) haben mich eingeladen ohne mich (direkt) persönlich zu kennen.</p>	<p>keine Geschäftsbeziehungen durch openbc.</p>	<p>Zu dieser Frage brauche ich etwas Zeit. Antworte in einer folgenden Email, ok?</p>
15	<p>Kurzfristig nein, aber langfristig, wenn meine Vernetzung so weit gediehen ist, dass tatsächliche Projektanbahnungen möglich sind, ja.(Anm. ist kostenl. Mitglied)</p>	<p>Ich habe diejenigen meiner privaten Kontakte angeschrieben, mit denen ich mir (durch gleiches Studium o.ä.) auch in Zukunft gemeinsame berufliche Projekte vorstellen kann. Als Berufseinsteiger verfüge ich noch nicht über besonders viele Geschäftspartner. Alle bisher im realen Leben gekannt.</p>	<p>Problem bisher: Als Berufsanfänger ist Networking noch nicht besonders verlockend, wenn man noch nicht selbst "Geben", sondern nur "Nehmen" kann. Ich pflege meine Kontakte, die ich bisher habe und wenn ich in einer Position bin, Geschäftskontakte anzubahnen, werde ich mich auch über OpenBC versuchen. Außerdem ist leider meine Branche (Kulturwissenschaften) bisher wenig über OpenBC vernetzt. Die meisten Projekte laufen bisher außerhalb.</p>	<p>Bisher verwenden meine Kontakte OpenBC leider nur als eine Form sich selbst erneuerndes Adressbuch. Es wird sich zeigen, ob das Anbahnen von Kontakten über eine Plattform leichter sein wird, je nachdem, wie sich die Gesprächskonventionen entwickeln: Ob es immer noch Schwellen gibt, Entscheider direkt anzusprechen bzw. ob diese auf Kommunikationsangebote auch reagieren.</p>
75	<p>Zu OpenBC bin ich durch eine Einladung eines Kommilitonen gekommen, nutze die Plattform bisher aber nur wenig. Hauptmotiv ist es mit Leuten in Kontakt zu bleiben. Wenn sich diese Motivation ändert, i.e. die Suchfunktion für mich interessant werden sollte, kommt natürlich auch eine prof. Mitgliedschaft in Frage.</p>	<p>Ich habe alle Personen beim Zustandekommen des Kontaktes in OpenBC bereits gekannt (vgl. antwort Frage 1). Anteil geschäftl. Kontakte: ca. 90%.</p>	<p>Nein. siehe Frage 1.</p>	<p>Ich bin da eher altmodisch. für mich sind persönliche Treffen unvermeidbar.</p>

ID	Mail 2 Antwort 1	Mail 2 Antwort 2	Mail 2 Antwort 3	Mail 2 Antwort 4
	<p>Wie und zu welchen Gelegenheiten fügen Sie andere Teilnehmer zu ihren openBC Kontakten hinzu? Welche Kriterien sind entscheidend, wenn sie abwägen, einen Kontakt zu bestätigen oder abzulehnen, nachdem Sie von einem Teilnehmer kontaktiert wurden?</p>	<p>Haben Sie bereits negative Erfahrungen beim kontaktieren oder kontaktiert werden gemacht? Wenn ja, bitte erläutern Sie die Erfahrungen.</p>	<p>Sie sind bereits seit XXX openBC Mitglied. Seit diesem Zeitpunkt ist die Anzahl der Nutzer erheblich angestiegen. Bitte erläutern Sie, ob sich Ihre openBC Networking Routinen im Laufe dieser Zeit geändert haben oder ob sie die Plattform nach wie vor auf die gleiche Art und Weise zu den gleichen Zwecken nutzen, wie zu Beginn Ihrer Nutzung.</p>	<p>Neben openBC gibt es ähnliche „Social Network Sites“, sowohl im geschäftlichen Bereich (LinkedIn z.B.) als auch im privatfreundschaftlichen Bereich (Friendster z.B.). Kennen Sie diese oder ähnliche Angebote? Wenn ja, bitte erläutern Sie, wie sie diese Angebote im Vergleich zu openBC einschätzen. Falls Sie eine solche „Social Network Site“ nutzen, versuchen Sie bitte, einen Vergleich zum Angebot von openBC zu ziehen.</p>
20	<p>Wie bereits erwähnt bin ich ein "passiver" User. Alle meine Kontakte sind aufgrund der Initiative des jeweils anderen entstanden und ich hätte es als unhöflich empfunden einen Kontaktwunsch abzulehnen. Ich habe also alle meine Konataktwünsche bestätigt.</p>	<p>Ich habe bisher nur die Erfahrung gemacht, daß ich von einigen immer wieder mit Wünschen angeschrieben werde, deren Produkt bzw. Dienstleistung zu prüfen bzw. die ein Gespräch mit mir vereinbaren wollen. Wenn es für mich Sinn macht nehme ich diese Wünsche auch auf. Oft habe ich aber auch freundlich abgelehnt. Negative Erfahrungen habe ich aber keine gemacht.</p>	<p>Ich habe nichts verändert. Wie schon gesagt ich betreibe das nicht aktiv!</p>	<p>Ich nutze keine weiteren "Social Network Sites"!</p>

28	<p>Ich füge Kontakte hinzu welche ich bereits aus dem Real Life kenne bzw. wo sich auf Grund des Jobs / Position / Kontakte / Interessen ein interessanter Kontakt herausstellen könnte.</p> <p>Neue Kontakte bestätige ich häufig - unter der Bedingung das der Grund der Kontaktaufnahme entsprechen begründet ist.</p>	Nein	Nein, mein Umgang ist gleich geblieben	<p>Nein, solche Dienste kenne ich nicht. Habe auch kein Interesse</p> <p>einen weiteren Dienst in Anspruch zu nehmen. Ein Portal reicht mir und es würde nur unnötig viel mehr Zeit in Anspruch nehmen die Kontakte auf unterschiedlichen Plattformen zu pflegen. Des weiteren sind die geschäftlichen Kontakte in openbc 1a und auch meine privaten Kontakte sind geschäftlich in den für mich relevanten Branchen tätig und so in der Regel ebenfalls hier vertreten.</p> <p>So habe ich keinen Bedarf an einer weiteren Plattform!</p>
9	<p>Ob ich einen Teilnehmer zu meinen Kontakten hinzufüge oder nicht hängt von zwei Faktoren ab:</p> <p>1) Kenne ich diese Person persönlich, gibt es kein großes Überlegen. Zu 99% füge ich diese Person meinen Kontakten hinzu.</p> <p>2) Den Kontakt kenne ich nicht persönlich, dann kommt es auf die Situation an ob ich mir einen Vorteil verspreche, dieser Person den Kontakt zu bestätigen.</p>	Nein, ich habe persönlich noch keine schlechten Erfahrungen mit OpenBC gemacht.	Meine Art OpenBC zu nutzen hat sich nach wie vor nicht geändert. Die einzige Änderung war, dass ich mein Foto aktualisiert habe und einem neuen Forum beigetreten bin.	<p>Nein, ich kenne diese anderen Angebote nicht. Soviel Freizeit habe ich nicht, dass ich da mich mit diversen solchen Site beschäftigen würde.</p> <p>Außerdem bin ich ja bei OpenBC. Das reicht erstmal. In der Studienzeit habe ich viel mit iq zu tun gehabt. Aber dies hat sich auf 0 reduziert.</p>
37	Wenn ich sie kenne, dann füge ich sie halt hinzu. Sind es Kollegen, dann auch. Abgelehnt habe ich bis jetzt niemanden.	Nein, gar nicht.	Eine Änderung ist eingetreten in dem Sinne, das ich openBC immer weniger nutze, nur noch nach Post schaue und die Foren, welche ich anfangs öfter nutzte, gar nicht mehr lese.	Seit eben habe ich von diesen anderen Angeboten erfahren und werde mir Friendster mal anschauen.
1	Nach regionalen Treffen oder beim durchsehen der Kontakte meiner Kontakte.	Wurde mit Angeboten für Versicherungen über openBC angegangen. War sehr	Nutze openBC wie immer: Beruflich => Bewerbersuche als auch Kundensuche	Nutze lediglich openBC

	Wie im normalen Leben: Sympathisch? Ansonsten muss er beruflich schon von sehr großem Interesse sein.	ärgerlich.	Privat: Aufstöbern alter Kontakte. Die Suche ist im Laufe der Zeit lediglich etwas effektiver geworden, da ich inzwischen weiß, auf was ich achten muss.	
68	Gelegentlich entdecke ich unter den Kontakten meiner Kontakte Personen, die ich bereits kenne, diese füge ich dann zu meinen Kontakten hinzu. Prinzipiell hatte ich bisher nur Anfragen von Personen, die ich kenne, daher habe ich auch keinen abgelehnt. Dass ich jemanden persönlich kenne ist auf jeden Fall ein Kriterium. Generell sehe auch keinen Nachteil, Personen zu seinen Kontakten hinzu zu fügen, demnach lehne ich bisher auch keine Anfragen ab. Das könnte sich vielleicht ändern, wenn ich damit schlechte Erfahrungen machen würde. Aber da ich bisher, wie gesagt, alle persönlich kenne, ist das noch nicht passiert.	Nein.	Mittlerweile bin ich in einem Forum eingetragen. Mit steigender Nutzerzahl suche ich gelegentlich nach Namen von Personen, die ich kenne. Ich sehe es mehr als interaktives Adressbuch.	LinkedIn kenne ich, dort bin ich aber weniger aktiv. Die Aufmachung gefällt mir dort wesentlich weniger gut als bei openbc. Auch habe ich mehr Kontakte bei openbc, so dass ich LinkedIn nur sehr eingeschränkt verwende. Privat kenne ich friendset.com, doch das funktioniert auch nicht so toll, d.h. die Leute sind nicht mehr sehr aktiv. Bin dort nur eingeschrieben, weil ich von einer Person dorthin eingeladen wurde und mich mal eingeschrieben habe. Ist aber von den Funktionalitäten her auch ganz brauchbar und gut zu bedienen. openBC ist bisher die "schönste" Lösung, die ich gesehen habe.
49	Ich füge Teilnehmer hinzu, mit denen ich in einem Forum o.ä. mehrfachen Kontakt hatte (entweder kontaktiere ich diese oder diese mich), weiterhin natürlich Teilnehmer mit denen ich reale/persönliche Kontakte hatte. Kontaktversuche von externen Dienstleistern lehne ich ab, sofern nicht vorher durch entsprechende Kommunikation klar ist, das es sich um eine win-win-Situation handelt.	S.o., zahlreiche Dienstleister, die auf eher plumpe Art mit Standard-Mails versuchen, in Kontakt zu kommen. Dabei nutze ich u.U. auch die Spam-Meldefunktion, die jedoch bislang wenig Wirkung zeigte	Meine Verhaltensweisen haben sich durch die allgemeine Entwicklung nicht geändert. Mein subjektiver Eindruck ist jedoch, das die Qualität der Businesskontakte (im Sinne von Professionalität der Mitglieder) und der Foreninhalte eher leidet.	Ich bin LinkedIn-Mitglied, allerdings dort kaum aktiv. Die Vorteile der Communities ergeben sich durch ihren Einzugsbereich (LinkedIn ist international, OpenBC in D besser positioniert, zudem finde ich die OpenBC-Oberfläche und -tools besser).

54	<p>Teilnehmer füge ich hinzu, wenn ich Kontakte mache und diese in OpenBC finde, mich andere Teilnehmer hinzufügen möchten. Ablehnung erhalten alle Spammer. Entscheidend ist ein potentieller Vorteil bzw. Sympathie.</p>	<p>Bisher habe ich keine negativen Erfahrungen gemacht.</p>	<p>Meine Art mit OpenBC umzugehen hat sich nicht verändert. Die Anzahl der Teilnehmer erhöht nicht gleichzeitig die Qualität der Kontakte.</p>	<p>Leider kann ich keinen Vergleich ziehen, weil ich die anderen Systeme nicht kenne oder nutze.</p>
34	<p>Ich füge selbst nur Kontakte hinzu, die ich entweder persönlich kenne/getroffen habe oder mir über Bekannte empfohlen werden. Wenn ich von einem Teilnehmer von OpenBC als Kontakt hinzugefügt wird, bestätige ich den Kontakt nur, wenn die Begründung und Art der E-Mail seriös erscheint (bzw. die Webseite, wenn es eine gibt). Ich habe z.B. Leute abgelehnt, die mir einfach nur als "Hi Sarah" anschreiben, ohne ledigliche weitere Info und die ich gar nicht kenne oder erkenne.</p>	<p>ich habe wenig Erfahrung. Es ist mir nur eine oder zweimal passiert, dass die Begründung der Kontakte mir komisch erscheint oder ich den Eindruck hatte, die Person (immer nur Männer) vielleicht nur interessiert waren Kontakte mit einer Französin abzuschliessen. Dann habe ich natürlich abgelehnt.</p>	<p>Mein Nutzung von Open BC hat sich seit dem Anfang nichts geändert. Ich suche ab und zu mal, ob ich Leute finde, mit dem ich früher oder jetzt Kontakte hatte. Ich habe aber vor die Plattform intensiver zu nutzen, sollte ich demnächst auf Job suche gehen. Dafür ist denke ich die Plattform auch eine gute Möglichkeit.</p>	<p>Ich kenne und nutze keine solche "Social Network Sites".</p>
52	<p>Ich kontaktieren andere Teilnehmer im OpenBC selbst nur, wenn ich Sie persönlich kenne oder schon einmal längeren Telefon- oder E-Mail-Kontakt hatten. Ab und zu in OpenBC kommt ein Kontakt zustande, nachdem ich einen Teilnehmer angeschrieben habe (wg. einer Frage o.ä.). Entspinnt sich dann ein längerer Kontakt über private Nachrichten im OpenBC, bitte ich den Teilnehmer manchmal um Aufnahme in seine Kontakteliste. Wenn ich selbst von anderen Teilnehmern kontaktiert werde, verhalte ich mich ähnlich.</p>	<p>Anfangs habe ich alle Kontaktanfragen bestätigt - auch wenn es wenig Anknüpfungspunkte für Networking gab. So verfare ich mittlerweile nicht mehr (s.o.). Die Kontakte aus dieser Zeit habe ich allerdings nicht gelöscht. Ich habe auch (mit einer Ausnahme) nie negative Erfahrungen mit "Unbekannten" gemacht. Allerdings haben diese Kontakte (für beide Seiten) nie zu Geschäftsbeziehungen geführt und sind daher relativ nutzlos. Ich habe nur einmal eine negative Er-</p>	<p>Ich bin etwas wählerischer in der Freischaltung von Konatktanfragen (s.o.). In allen anderen Belangen nutze ich die Plattform in der gleichen Weise.</p>	<p>Ich kenne LinkedIn und Ryze und habe dort auch Accounts, die ich allerdings nicht nutze. Eine Kontaktplattform reicht mir und das Netzwerk von OpenBC ist für mich groß genug. Die Angebote ähneln sich sehr (OpenBC basiert so weit ich weiß auf dem Ryze-Modell). LinkedIn lässt meines Wissens nur die Kontaktaufnahme zu Kontakten 2.(?) Grades zu, also nicht zu völlig Unbekannten. Das halte ich eigentlich für das bessere Konzept. Aber nicht gut genug, um zu wechseln und dort ein neues Netzwerk aufzubauen.</p>

	<p>Kenne ich die Person durch Kontakt außerhalb von OpenBC oder durch längeren Kontakt innerhalb von OpenBC, nehme ich sie in meine Kontaktliste auf.</p>	<p>fahrung gemacht. Eine Person hat alle meine Kontakte angeschrieben und ihnen wahllos Jobangebote gesendet. Diese Person habe ich von meiner Kontaktliste gelöscht.</p>		
65	<p>Hin und wieder (etwa jedes Monat) suche ich in OpenBC nach mir bekannten Personen (ehem. Arbeitskollegen, Schulkollegen, ...) und füge diese beim Finden gleich hinzu. Selten kommt es vor, dass ich genau nach Mitgliedern einer Firma oder einer anderen Einschränkung suche. Meistens beantragt ein anderer - meist auch bekannter - OpenBC-Benutzer, dass ich ihn zu den Kontakten hinzufüge. Bekannte Personen bestätige ich immer, andere erst nach Durchsicht deren Details wie Arbeitsplatz, Funktion, Biete, Suche, ... - meist sind es jedoch bekannte Personen, die ich bestätigen muss.</p>	<p>Nein, kaum. 1x ist es vorgekommen, dass ich eine falsche Person mit dem gesuchten Name hinzugefügt habe, da deren Namen gleich waren und leider kein Foto vorhanden war und auch keine Adresse, ...</p>	<p>Ja, ich verwende sie nach wie vor hauptsächlich dazu, um den Kontakt zu bekannten Personen, ehem. Arbeitskollegen und Schulkollegen nicht zu verlieren. Das Suchen von interessanten Kontakten, z.B. für gemeinsame Projekte, Interessen, ... nutze ich nach wie vor sehr selten.</p>	<p>Ich verwende sonst keine anderen Network-Systeme, nur zur Kommunikation mit Freunden, Studenten und Arbeitskollegen verwende ich ICQ, Miranda und hin und wieder Skype.</p>
76	<p>Ich lade die Leute ein. Wenn ich Zeit habe suche ich in OBC nach bekanntem Gesichtern und gehe dann auf Kontakt hinzufügen. Ich gehe (kontaktiere) fast nie fremde Leute an - wenn übers Gästebuch. Ich akzeptiere nur Leute die ich kenne, es sei denn der kontakt ist so interessant das ich darauf eingehe. Die Kontaktperson wird dann aber erst später zu meinen kontakten hinzugefügt.</p>	<p>Nein keine.</p>	<p>Seit meiner Mitgliedschaft hat sich nur meine Intensität verstärkt sonst nicht viel.</p>	<p>Ich bin ein großer Fan von asmallworld.net und halt das Tool für hervorragend, denn es hält meine Freunde und Bekannten zusammen. Ich bleibe so stets in kontakt mit Ihnen und kann diese auf einen Schlag alle erreichen. Ausserdem kann ich immer sehen wer gerade online ist und wo derjenige sich gerade befindet. Resaturant und hotelguide inkl. bewertung der Mitglieder. Integriert ist hier auch Skype was ich persönlich nicht nutze, aber es für ein gutes tool halte. OGC und asmallworld ergänzen sich sehr gut. Das eine für berufliche Zwecke - das andere für private</p>

				vernetzung - jedoch verwischen die Genzen recht heufig
85	<p>Es gibt mehrere Möglichkeiten:</p> <p>1. Ich lerne einen neuen Kontakt kennen (neuer Kunde, Präsentation, aber auch Empfehlungen etc.). Den suche ich dann bei openBC, um sein Netzwerk und seine Informationen zu sehen. Natürlich füge ich ihn/sie dann auch meinen Kontakten hinzu -- wir kennen uns schließlich schon.</p> <p>2. Ich bin auf der Suche nach einer bestimmten Dienstleistung, die niemand in meinem Netzwerk anbietet. Dann suche ich - zumindest oberflächlich - bei openBC danach und nehme zu den Leuten Kontakt auf (ist bisher aber erst zweimal geschehen).</p> <p>Bestätigen/ablehnen: Ich lehne eigentlich immer ab, wenn jemand nicht mehr vorweist als die "Suche nach Businesskontakten im Rhein-Main-Gebiet" o.ä. Das sind meist windige "Unternehmensberater" oder "Marketingspezialisten", die wahrscheinlich dann doch nur Versicherungen verkaufen wollen und mit denen mich außer der geografischen Nähe nichts verbindet.</p> <p>Angefragte Kontakte bestätige ich eigentlich nur, wenn ich jemanden schon (meist seit langer Zeit) kenne oder ihn in Zusammenhang mit meiner Arbeit (und, selten, meinem Privatleben) kürzlich kennen-</p>	<p>Ja, Strukturvertriebsmitarbeiter oder andere unseriöse Anbieter (Nahrungsergänzungsmittel, dubiose Versicherungen...) fragen immer mal an. Wenn es sich um Nachrichten an mehrere Nutzer handelt, melde ich die Nachricht als Spam (ist bisher einmal vorgekommen, würde ich aber wieder so machen).</p>	<p>Der Umgang mit dem Netzwerk als solchem und dem Online-Netzwerk im Besonderen ist meiner Meinung nach bei allen Teilnehmern, so auch bei mir, selbstverständlicher und einfacher geworden. Es ist Teil des Geschäftslebens und nicht mehr "das neue Ding". Das erkenne ich daran, dass die meisten Leute, die ich neu kennenlernen, bei openBC sind, ohne viel Aufhebens darum zu machen. Man merkt, dass besonders in großen Firmen ein Mitarbeiter mal "den Stein ins Rollen" gebracht hat und viele Kolleg/innen motiviert hat, mitzumachen.</p> <p>Ein weiterer Unterschied: mittlerweile sind alle möglichen Leute vertreten und nicht ein kleiner Ausschnitt aus wenigen Branchen, so wie am Anfang (Unternehmensberater, internet-affine Designer und Programmierer, Übersetzer etc.). Das merke ich unter anderem daran, dass sich viele Leute aus meiner Schulzeit bei mir melden, die zum großen Teil noch studieren -- die haben länger gebraucht, vielleicht weil ihr Umfeld das</p>	<p>Nutze ich nicht; openBC reicht mir, und wenn ich mich um mehrere Networking-Plattformen kümmern müsste, würde ich sicherlich keine davon so intensiv nutzen, wie es jetzt mit openBC der Fall ist.</p>

	gelernt habe.		Netzwerken noch nicht so sehr bedingt oder weil das Netzwerken in der Wissenschaft auf anderen Kanälen stattfindet.	
84	<p>bisher habe ich im Rahmen meiner Diplomarbeit Anfragen bei Personen gemacht, die bieten, was ich suche. Die entsprechenden Personen habe ich gebeten, (falls Interesse an meiner Studie besteht) ihre Kontaktdaten für mich freizuschalten, um ihnen meinen Fragebogen per E-Mail zusenden zu können. Einige dieser Personen haben mich als Kontakt hinzugefügt, da dann ihre Daten für mich offen zugänglich sind. Ich selbst habe Personen hinzugefügt, die ich entweder bereits persönlich kannte, oder mit denen ich mehrfach private Nachrichten über openBC ausgetauscht habe</p> <p>Bisher bin ich nicht nach besonderen Kriterien vorgegangen bei der Entscheidung einen Kontakt zu bestätigen oder abzulehnen. Es gab für mich für eine Ablehnung bisher keinen Grund.</p>	Bisher keine negativen Erfahrungen	ja, ich nutze den openBC seit Beginn meiner Mitgliedschaft in gleicher Art und Weise	neben dem openBC bin ich lediglich im ISC registriert, den ich jedoch kaum/nie nutze.
92	<p>Zwischenzeitlich reagiere ich nur noch auf Kontaktanbahnungen. Zum Teil ist es auch nur noch Höflichkeit. Die letzten Kontakte, die ich eingeladen habe, waren reminder aus vorangegangenen persönlichen Treffen. Hier ist openbc eine Art Verwaltungstool. Auswahlkriterien sind: persönlicher Kontakt im Vorfeld, Empfehlung</p>	NEIN	<p>Erstes Halbjahr : aktive Einladung von geschäftlichen wie privaten Kontakten, Anmeldung bei Foren</p> <p>Bis heute : Verwaltung der Kontakte, Lesen von Beiträgen in Foren</p>	<p>Ich wurde zwischenzeitlich zu weiteren Plattformen eingeladen, welche ich jedoch nicht weiter verfolgt habe. (LinkedIn, golf..) Eine Plattform ist vollkommen ausreichend.</p>

	von einem weiteren Netzwerkpartner, Höflichkeit			
78	<p>ich lade Kontakte ein, wenn ich jemanden privat oder geschäftlich kennen gelernt habe. Einladungen nehme ich regelmäßig an, wenn ich denjenigen kenne. Bei mir persönlich nicht bekannten Personen, wäge ich eigentlich gar nicht ab, sondern nehme regelmäßig einfach nicht an.</p>	weder noch	keine Änderung in der Nutzung, außer dass man nach bestimmten Suchkriterien mehr Personen findet. Allerdings habe ich hierüber eben noch nie jemndaen mir nicht persönlich bekannten kontaktiert. Aber man findet auch immer mehr, die man von früher kennt. Das ist sehr schön.	<p>linked in nutze ich quasi nicht. Die Seite ist mir zu unübersichtlich. Außerdem habe/brauche ich kaum internationale Kontakte. privat kenne ich nur lokalisten.de Ein derzeit nur für/in München agierendes Netzwerk, rein privat. Hierin kann man sehr viel Lustiges und Interessantes über enge und fenere Bekannte erfahren. Hierüber habe ich auch noch nie jemanden mir nicht persönlich bekannten kontaktiert. Allerdings habe ich schon z.B. davon gehört, dass sich zwei bisher nicht bekannte Leute den lang ersehnten Wunsch erfüllt haben, durch den Eisbach zu schwimmen. great. Hätte ohne die Plattform wohl nie funktioniert.</p>
18	Die meisten Kontakte habe ich mit dem Adressbuchvergleich hinzugefügt, hierbei war der Kontakt vorher schon da. Bei Kontakt von unbekanntem Members gehe ich danach, ob derjenige eine konkrete Anfrage bzw. Kooperationsangebot hat und in meiner Branche tätig ist.	Anfragen von Profineurotikern, denen es offensichtlich nur darauf ankommt, die Zahl ihrer Kontakte zu erhöhen, beantworte ich nicht. Hier ist oft auch gar kein Bezug vorhanden, die Anfragen lesen sich dann oft wie der früher belächelte Gästebuch-Spam a la "schöne website, schau doch mal bei meiner vorbei". Entscheidend ist für mich der konkrete professionelle Bezug und der Nutzen, der sich aus dem Kontakt ergibt oder nicht.	Meine Nutzung hat sich nicht verändert durch die wachsende Userzahl. Ich benutze weiterhin die gleichen features.	Außer openbc ist mir noch friendster bekannt, dort bin ich ebenfalls registriert, nutze es aber sehr selten. Mittlerweile wurde auch friendster erheblich erweitert und bietet nun fast die gleichen features wie openbc. Ich nutze sie aber kaum noch, da viele meiner Bekannten die site nicht mehr nutzen und ich nicht auf der suche nach zufallsbekanntschafen bin.

75	Siehe Antwort ! in der ersten EMail. Ich kenne die Personen bereits bevor ich sie in openBC als Kontakt hinzufüge.	Nein.	Meine Nutzung von openBC hat sich seither nicht geändert.	Ich kenne diese Sites nicht. Ich bin zu openBc gekommen wie die Jungfrau zum Kinde. Ein Bekannter hat mich per Email eingeladen und seitdem nutze ich openBC wie in der ersten Mail geschildert.
----	--	-------	---	--

ID	Mail 3 Antwort 1	Mail 3 Antwort 2	Mail 3 Antwort 3	Mail 3 Antwort 4
	<p>In Ihren Antworten war immer wieder die Rede von „Vertrauen“ bei der Suche und der Bestätigung neuer Kontakte. In jedem openBC Profil lassen sich dabei drei Elemente unterscheiden:</p> <p>a) das Portrait, b) die statistischen Angaben (Anzahl der Kontakte, Mitglied seit, Abrufe, Mitgliedsstatus, Aktivitätsindex), sowie c) die Businessdaten. Bitte versuchen sie zu erläutern, welche Rolle die einzelnen Elemente in einem openBC Profil bei der Beurteilung eines Mitglieds spielen.</p>	<p>Einige Teilnehmer dieser Befragung haben die Relevanz der Foren im Online-Networking Prozess verdeutlicht. So würden aktive Forenteilnehmer mehr Kontakte besitzen und deren Profile häufiger aufgerufen werden. Bitte beschreiben Sie, inwieweit Sie die openBC Foren nutzen und ob Sie darin einen Vorteil in der Nutzung gegenüber anderen Foren sehen.</p>	<p>Erwähnt wurde auch der interessante Aspekt, dass openBC inzwischen so verbreitet ist, dass man von potentiellen Kontakten in der "Offline-Welt" bereits erwartet, in openBC registriert zu sein. Bitte beschreiben Sie, ob sie diese Ansicht teilen bzw. ob Sie sogar selbst ähnliche Erwartungen an ihre Kontakte in der "Offline-Welt" stellen.</p>	<p>Alle Teilnehmer der Befragung waren sich einig, dass openBC die herkömmliche Form des Networking nicht vollständig ersetzen kann. Dennoch wurden sehr viele Vorteile des „openBC Networkings“ erkannt. In diesem Zusammenhang wurden auch die openBC Treffen erwähnt, die in vielen Städten regelmäßig durchgeführt werden. Bitte erläutern Sie, ob Sie an solchen Treffen bereits teilgenommen haben und vergleichen Sie diese Veranstaltungen bitte mit herkömmlichen Networking Treffen. Versuchen Sie einzuschätzen, welche Auswirkungen die Veranstaltungen auf Ihr Agieren in openBC bisher gehabt haben bzw. in der Zukunft haben könnten (höhere Anzahl an Kontakten, neue potentielle Geschäftspartner, private Bekanntschaften z.B.).</p>
9	<p>Schließlich zählen die persönlichen Kommentare/ Forumsbeiträge eines Mitglieds, ob dieser nun Vertrauenswürdig ist oder nicht.</p> <p>a) Interessant gestaltete Portraits werden auf jeden Fall bevorzugt.</p> <p>b) Eventuelle bestätigte Kontakte spielen hier weiterhin eine Rolle.</p> <p>c) Die Businessdaten spielen in der Skala die letzte Rolle. In welchem Unternehmen eine Person beschäftigt ist, bezeichnet nicht auf Anhieb die Vertrauenswürdigkeit bzw. der menschliche Aspekt eines Mitgliedes.</p>	<p>Die OpenBC-Foren spielen meiner Meinung nach die wichtigste Rolle innerhalb von OpenBC. Hier findet der größte Austausch von Informationen aus. Je Interessanter die Beiträge, desto Interessanter ein möglicher Kontakt.</p>	<p>Ich denke, dass die Möglichkeit vorliegt zu erwarten, dass potentiellen Kontakten in der "Offline-Welt" im großen Maß vorliegen. Dennoch teile ich nicht zu 100 % diese Ansicht, da erstens nicht Jedermann das Internet so nutzt wie ich z.B. und nicht Jedermann den gleichen nutzen in OpenBC sieht wie vielleicht meinerseits.</p>	<p>Leider habe ich bisher an keinem Treffen teilgenommen, da ich auch wenig Freizeit habe.</p>

68	<p>a) Das Portrait, um zu sehen, was die Leute schon mal gemacht haben. Dabei habe ich jedoch den Eindruck, dass viele sich extrem gut darstellen sehr einfallsreich bei Beschreibungen werden, ähnlich wie bei einer Bewerbung. Zu einem gewissen Grad ist das sicher auch legitim, im Endeffekt ist es ja das Aushängeschild. Aber ich genieße es mit einer gewissen Vorsicht.</p> <p>b) Auf die statistischen Daten achte ich nicht besonders. Der Aktivitätsindex gibt einen Anhaltspunkt, ob wohl überhaupt die Chance besteht, dass die Person in nächster Zeit von openbc Gebrauch macht.</p> <p>c) Die Businessdaten sehe ich als aussagekräftig an, schliesslich geht es um die aktuelle Position, da sollte einigermassen korrekte Information drin stehen.</p>	<p>Ich habe mich in ein Forum eingeschrieben, war aber bislang nicht sonderlich aktiv. Richtig ist aber, dass das Profil seitdem wesentlich häufiger aufgerufen wurde. Das Forum könnte ganz brauchbar sein, einige der eingeschriebenen Leute scheinen auch recht interessant zu sein. Gegenüber einem freien Forum besteht halt der Nachteil, dass wichtige Leute eben einfach nicht eingeschrieben sind und das Forum demnach auch nicht nutzen. Gerade fachlich hoch qualifizierte Leute sind meiner Meinung nach eher weniger in solch einem Netzwerk eingeschrieben und helfen einem dort wahrscheinlich auch weniger weiter. Es kommt natürlich immer auf den Bereich an, in dem man sucht, in meinem Fall sind offenbar eher jüngere Leute und Hochschulabsolventen eingeschrieben. Leute aus der Praxis mit Erfahrung sind dort eher weniger zu finden.</p>	<p>Nein, überhaupt nicht. In der "Offline-Welt" hat mich noch niemand auf openbc angesprochen. Ich kann mir auch schlecht vorstellen, dass das von Leuten ernsthaft erwartet wird. Gerade vielbeschäftigte Leute haben ein solches, momentan sicherlich zusätzliches, Netzwerk nicht zuoberst auf ihrer Prioritätenliste.</p>	<p>Bisher habe ich noch an keinem solchen Treffen teilgenommen, daher kann ich auch nichts zu dieser Frage sagen.</p>
20	<p>Meine sämtlichen Kontakte sind fast ausnahmslos über Freunde bzw. Bekannte oder Geschäftsfreunde zustande gekommen. Ansonsten ist es bei einem Kontakt bzw. einer Anfrage für mich entscheidend ob das Profil des Konaktierenden auf meine Interessen "passt"!</p>	<p>Open BC Foren habe ich bisher nicht genutzt.</p>	<p>Ich bin nicht der Meinung bzw. teile diese Ansicht nicht.</p>	<p>Ich habe bisher noch an keinem dieser Treffen teilgenommen, kann mir aber vorstellen dies demnächst einmal zu tun. Mit Sicherheit ergibt sich daraus dann eine viel höhere Zahl an Kontakten - auch privater Natur.</p>

37	<p>Zu</p> <p>a) Wenn vorhanden, ist es schon interessant.</p> <p>b) lese ich nicht</p> <p>c) Die Firma finde ich interessant, wenn mich diese neugierig macht, dann nehme ich den Kontakt auf.</p>	<p>Einen Vorteil nicht, es sind halt Foren. Ich habe sie eine Zeitlang genutzt, habe aber keine Zeit mehr, alles zu lesen. Wirkt teils auch zu sehr nach Selbstdarstellung.</p>	<p>Klingt nach Werbung von OpenBC und entspricht nicht meinen Erfahrungen. Es gibt durchaus Leute, die OpenBC kennen aber das war's auch.</p>	<p>Ich habe an keinem OpenBC Treffen teilgenommen und einmal an einem Treffen der Community SH, Technologie Community für Schleswig-Holstein. Gebracht hat es kaum ausser das mein Bauch voll war.</p>
85	<p>Am wichtigsten ist für mich zunächst die Vernetzung der Person zu meinen Kontakten bzw. die Verbindung zu mir. Aber zu Ihren Kriterien:</p> <p>a) das Portrait ist für mich das Wichtigste. Vertrauen baue ich sowieso hauptsächlich durch den persönlichen Kontakt auf, aber die mir wichtigen Informationen finde ich dort.</p> <p>b) die statistischen Angaben überfliege ich. Natürlich interessiert mich die Anzahl der Kontakte, aber sie ist kein vertrauensbildendes Merkmal.</p> <p>c) die Businessdaten lese ich nach Bedarf, also wenn ich zum Beispiel Kontakt aufnehmen möchte.</p> <p>Der Webauftritt (bei Unternehmen) ist für mich sehr interessant. Wenn ich mich für jemanden interessiere, lese ich da sehr genau nach und bewerte den Kontakt auch nach der Onlinepräsenz.</p>	<p>Ich nutze die Foren sehr selten, und dann auch meist nur lesend. Im Vergleich zu anderen Foren sehe ich keine Vorteile bis auf die Tatsache, dass die Anonymität viel geringer ist.</p>	<p>Ja, ich stelle diese Erwartungen auch, allerdings selektiere ich bei verschiedenen Personen- bzw. Kontakttypen. Kunden zum Beispiel sind selten bei openBC, Dienstleister und Personen, die wir unterbeauftragen, möchte ich dort schon gern finden. Es ist aber kein Ausschlusskriterium, wenn jemand nicht bei openBC ist.</p>	<p>Ich habe noch an keinem Treffen teilgenommen und gehe auch nicht zu "normalen" Networking-Veranstaltungen (Visitenkartenparties etc.).</p>

54	<p>Weder das Portrait noch die Businessdaten spielen für mich ein große Rolle bei der Beurteilung des Kontaktes. Meiner Erfahrung nach haben viele OpenBC-Mitglieder keine Zeit / keine Lust, ihr Profil regelmäßig zu pflegen oder zu aktualisieren. Für mich spielt die Form der Kontaktaufnahme (z.B. Inhalt der Nachricht) eine wesentlich wichtigere Rolle. Ich achte allerdings auf den Mitgliedsstatus. Mitglieder mit einem Premiumprofil nutzen OpenBC meist intensiver als Standard-Profil-Inhaber. Daher schreibe ich Premium-Mitglieder häufig direkt über OpenBC an, während ich bei anderen Versuche, den Kontakt auch über andere Kanäle (E-Mail, Telefon) zu halten.</p>	<p>Nein, ich nutze die Foren nur recht wenig (sporadisch zur Ausschreibung von Jobangeboten). Das liegt aber weniger an den schlechten OpenBC-Foren, sondern daran, dass ich generell nicht häufig in Foren poste. Es ist richtig, dass man über diesen Weg relativ schnell viele Kontakte bekommt. Allerdings verlaufen diese Kontakte häufig im Sande. Da es nicht mein Ziel ist, wahllos möglichst viele Kontakte zu sammeln oder möglichst viele Klicks auf mein Profil zu generieren, macht ein Posting für mich nur Sinn, wenn ich wirklich ein Anliegen habe.</p>	<p>Nein, selbstverständlich erwarte ich von niemandem, dass er Mitglied im OpenBC ist. Und ich habe auch nicht den Eindruck, dass das bislang jemand von mir erwartet hat. Für den "Wert" eines Kontakt ist ein OpenBC-Account irrelevant, erleichtert ggf. nur die Kontaktaufnahme.</p>	<p>Ich nehme regelmäßig an den Treffen der "Hamburg Connection" teil. Diese Treffen finden einmal im Monat statt. Da die meisten der Teilnehmer OpenBC-Mitglieder sind und die Teilnehmerliste einsehbar ist, kann man sich über den OpenBC gezielt verabreden und ggf. Gespräche während der Treffen über den OpenBC fortführen. Generell haben die Treffen für mich nur zu Anfang meiner Mitgliedschaft viele neue Kontakte gebracht. Da der Teilnehmerkreis relativ stabil ist, nutze ich die Veranstaltungen jetzt eher, um bestehende Kontakte zu pflegen.</p>
28	<p>a) Nice to have b) sekundär c) sehr wichtig</p>	<p>Das Forum ist ein ideales Medium seine eigene Meinung zu einem bestimmten Thema einer breiten Gruppe zugänglich zu machen. Foren sind mir persönlich jedoch oft zu zeitintensiv. Aus diesem Grund nutze ich diese seltener und kenne auch keine anderen Foren aus der openBC Foren.</p>	<p>Nein, diese Erwartungen habe ich nicht, auch wenn ich immer wieder überrascht bin nach einem Meeting auf ein Mal über openBC von diesem Kontakt angesprochen zu werden.</p>	<p>Nein, auf solchen Treffen war ich noch nicht.</p>
18	<p>Portrait: für mich der wichtigste Aspekt, denn hiernach entscheide ich hauptsächlich, ob ich einen Kontakt suche bzw. bestätige. Passen die Angaben nicht zu meinem Anliegen, lasse ich es meist.</p> <p>Statistik: wichtig ist hierbei für mich nur die Zahl der Kontakte. Mitglied</p>	<p>Ich sehe das ebenso, aktive Teilnehmer haben sicher mehr Resonanz und damit auch mehr Kontakte, allerdings steht für mich die Qualität der Kontakte im Vordergrund. Ich selbst nutze nur zwei Foren, die mich direkt betreffen. Allerdings ist die inhaltliche Auseinan-</p>	<p>Teile ich, denn hier hatte openbc wohl das Glück (oder das geglückte Marketing), gerade am Anfang unheimlich viele Neumitglieder zu akquirieren, sodass Konkurrenz nicht wirklich da war oder aufkam. In anderen Bereichen sieht das anders aus,</p>	<p>Ich habe an solchen Treffen bisher nicht teilgenommen, kann deswegen keine Aussage darüber machen.</p>

<p>seit, Status und Aktivitätsindex beziehe ich gar nicht in meine Entscheidung ein, da die Forenaktivität eines potentiellen Kontakts für mich nicht relevant ist.</p> <p>Bei der Zahl der Kontakte wäge ich ab: zu viele sind mir suspekt, zu wenige lassen auf ein kleines Netzwerk schließen. Ich könnte jetzt nicht definieren, welche Zahl mir angemessen erscheint, meine Erfahrung ist aber, dass unverbindliche Kontaktersuchen von Menschen mit mehr als 200 Kontakten (Ausnahmen gibt es natürlich auch) meistens eher "Spam" sind, wenn auch nicht im klassischen Sinn. Solche Kontaktsammler, die scheinbar nur darauf aus sind, ihr Netzwerk ohne konkreten Nutzen zu erweitern, filtere ich grundsätzlich, da solche Kontakte eher Zeit rauben als Nutzen bringen. Das gilt auch für den Aktivitätsindex, denn meine Vermutung ist, dass Leute, die sich den ganzen Tag in einem Onlinenetzwerk tummeln und nichts anderes zu tun haben als hunderte Beiträge zu irgendwelchen Themen zu verfassen, mir geschäftlich eher wenig Nutzen bringen werden.</p> <p>Businessdaten: sehr wichtig, hier achte ich neben dem Portrait am meisten drauf. Gerade diese Daten vermitteln ja, ob ein Kontakt seriös ist bzw. in welcher Branche er tätig ist.</p>	<p>dersetzung der User in den Foren noch eher dürftig – Hilfe bei Problemstellungen findet man bei externen, spezialisierten Foren schneller und besser. Um sich locker auszutauschen sind sie aber ganz ok.</p>	<p>private Netzwerke nutze ich kaum noch, da es zu viele davon gibt. Ich habe weder Lust noch Zeit, bei orkut, friendster, und wie sie alle heißen registriert zu sein, nur weil einige meiner Bekannten diese Netze nutzen. Openbc ist in gewisser Hinsicht zum Standard in Deutschland geworden, was sowohl die Suche nach Kontakten als auch die Verwaltung schön einfach macht. Ich erwarte nicht konkret, dass Offlinekontakte bei openbc registriert sind, gehe aber in vielen Fällen stillschweigend davon aus, was sich bei der Suche anhand von Visitenkarten auch immer wieder bestätigt.</p>	
---	--	---	--

65	<p>Das Portrait sagt mir schnell, ob ich bei der richtigen Person gelandet bin und ob ich mit dieser Person auch Kontakt aufnehmen will bzw. ob die Person relevante Kenntnisse, Kontakte, ... hat. Die statistischen Angaben sind weniger relevant, da diese meine Kontaktaufnahme kaum beeinflussen. Businessdaten werden dann aufgrund des Portraits aufgerufen, wenn ein Kontakt hergestellt werden soll.</p>	<p>Nein, ich verwende keine OpenBC-Foren, da ich OpenBC auch so noch kaum nutze. Bei Fragen, Problemen oder allgemeinem Interesse würde ich diesen Foren aber große Bedeutung zuschreiben.</p>	<p>Ja, ich teile diese Ansicht.</p>	<p>Ich habe bisher nur auf technisch-wissenschaftlichen Meetings teilgenommen, die ich für sehr wichtig und fruchtbar halte, da danach meist kleinere oder größere Kooperationsprojekte und interessante Kontakte entstehen. Bei einem OpenBC-Netmeeting habe ich bisher noch nicht teilgenommen, halte diese aber für ebenso wichtig, um auch Querbeziehungen zu anderen Branchen herzustellen und die Offline-Kontakte auch im persönlich kennenlernen möchte.</p>
34	<p>Für mich spielen als erste die Businessdaten eine wichtige Rolle, ob die Information seriös erscheint. Dabei schaue ich sehr oft auf die Webseite, wenn diese vorhanden ist. Man kann sich sehr schnell einen Eindruck über eine Firma über eine Webseite machen. Als zweite Stelle kommt das Portrait, man kann beim Sehen der Personen sich einen besseren Eindruck machen. Ich tendiere dazu jemanden nicht als Kontakt zu bestätigen, wenn kein Portrait da ist, da ich mir kein komplettes Bild über die Person machen kann. Die Anzahl der Kontakte, Abrufe, Mitgliedstatus und Dauer spielen bei mir eher keine Rolle. Die Aktivitäten bzw. Sprache können Gemeinsamkeiten darstellen.</p>	<p>Ich bin zur Zeit in keinem Forum von Open BC und auch in keinem Forum ausserhalb. Deswegen kann ich mich hier nicht dazu äussern.</p>	<p>Es stimmt schon, dass wenn man in der "offline-Welt" über Online Networking spricht (mit Kollegen oder Freunden), fast immer Open BC erwähnt wird. Aber das man es sogar von einigen Leuten erwartet, kann ich nicht sagen.</p>	<p>Habe noch an keinem Open BC Treffen teilgenommen. Ich könnte mich aber durchaus vorstellen, dass man dadurch sehr interessante Kontakte machen könnte, die sowohl professionell als auch privat von Nutzen sein könnten.</p>

49	Zunächst die Businessdaten, dann, ob der potenzielle kontakt versucht, mehr vorzugeben, als er ist, dann die Qualität seiner Kontakte (viele "Standardkontakte", also zB Forenleiter o.ä., oder hochkarätige Businesskontakte?) Startdatum und Abrufzahl sind dabei für mich eher nachrangig, da geschäftlich sehr eingespannte Mitglieder in der Regel ihren Auftritt im OpenBC nicht im gleichen Maße pflegen können, wie solche mit sehr viel Zeit...	Im Gegensatz zu anderen Foren im www hat man natürliche keine anonymität, was sich auf die Qualität sehr positiv auswirkt. Ich nutze die Foren allerdings her selten, wenn dann eher als Ablenkung.	Habe die Erwartung nicht, tatsächlich sind aber viele Offline-Kontakte im OpenBC vertreten.	Habe an einer Veranstaltung des Trainingsforums teilgenommen, das war fachlich interessant. Man hat im Vergleich zu den treffen herkömmliche Business Clubs (ich kenne vor allem noch die First Tuesday-Treffen) immer ein Thema (Erfahrungen mit openbc, das als entspannter Smalltalk-Start dient.
75	Ich nutze die Plattform nur für Kontakte, die ich bereits persönlich kenne.	Ich nutze die Foren bisher nicht, kann auch keinen Vorteil gegenüber anderen Foren erkennen.	Ich persönlich habe diese Erfahrung bisher nicht gemacht und finde diese Einstellung auch ein wenig befremdlich.	Ich habe bisher an keinem dieser Treffen teilgenommen.
84	eine Rolle spielen für mich eher der Verbindungspfad und die Businessdaten (Mitgliedstatus und Aktivitätsindex sind mir überhaupt nicht wichtig, sondern zeigt nur mit welcher Intensität das Netzwerk genutzt wird und lässt vermuten zu welchen Zwecken); Foto spielt gewisse Rolle, denn es sollte nicht zu sehr aus dem Rahmen fallen...Urlaubsfotos am Strand (in der Art habe ich schon einige gesehen) finde ich unangebracht.	mir ist nicht ganz klar worauf diese Frage konkret abzielt; der Annahme, dass aktive TN mehr Kontakte besitzen stimme ich zu	ist mir auch schon aufgefallen bei den Recherchen zu möglichen Ansprechpartnern für meine DA habe ich auch z.T. die Erwartungshaltung gehabt, die meisten TN auch im openBC zu finden	an solchen Treffen habe ich bisher nicht teilgenommen, kann deshalb auch keine Einschätzung abgeben
78	relativ wenig, da ich denen "vertraue", die ich persönlich kenne.	ich nutze die openbc foren quasi gar nicht.	ich habe daran eigentlich keine Erwartung. Ich kenne einige Personen, die beruflich (sehr) erfolgreich sind, die nicht im openbc sind.	war ich noch nicht. Es fallen mir viele Dinge ein, die ich machen kann, bevor ich dort hingehe...